

sisällys

numero 10 • 2017

- 3 Pääkirjoitus
6 Ajankohtaista
- 13 Maitopoika
66 Maailmalta

MAIDONTUOTANTO

- 8 Riku Kurki on uuden polven maidontuottaja
14 Kylmä kelpaa lehmälle
18 Elämää elinkelvottomalla tilalla
23 Maitomarkkinan näkymät yhä kireät
32 Fabalta uusia palveluja karjatilaille

ELÄINTERVEYS

- 24 Eläinlääkäri avuksi strategiatyöhön
26 Lehmälle ilmaa, tilaa ja valoa
31 Iso huomio vasikkatiloihin

TALOUS

- 34 Investoijan on kehitettävä tilaansa
37 Tartu talousvaikeuksiin ajoissa

NAUDANLIHANTUOTANTO

- 44 Yhteistyönä rakentui selkeä kasvattamo

SUORAMYYNNTI

- 46 Tilateurastamosta vakautta lihan suoramyynntiin

LAMMASTALOUS

- 50 Muhniemen Lahtivaja löysi kasvu-uran
54 Huippuhintoja Juvan pässihaudokaupassa

KOULUTUS

- 56 Taitavalla karjankäsittelyllä työ muuttuu turvallisemmaksi

SIKATALOUS

- 60 Kunnioituksella kasvatettuja villasikoja



Agrologi ja asianajaja Mikko Hakola hoitaa työkseen yrityssaneerauksia ja konkurssseja. Hänellä on myös monia maatila-asiakkaita. Maataloushenkinen lakimies toivoo, että maatilojen talousvaikeudet selviäisivät jo ennen kuin niistä tulee hänen asiakkaitaan.



Lietolainen Kaisa Hilska on varsinainen moniosaaja eläinten käsittelyssä. Työlinjaisten paimenkoirien kasvattamisen ja kouluttamisen lisäksi hänen erikoisalaansa ovat tuotantoeläinten opettaminen ja niiden käytöshäiriöiden ratkaiseminen.



Raunelan tilalla Eurajoella on parikymmentä lehmää, joista suurin osa on länsisuomenkarjaa. Maidontuotanto Eila Jyräkosken pienellä sukutilalla on tarkoittanut isäntävälle niukkaakin niukempaa elämää, mutta eläinten hyvinvoinnista ei tingitä tippaakaan.



Kymenlaaksolainen Muhniemen Lahtivaja on vakiinnuttanut lammasteurastamonsa asiakaskunnan vuosien varrella ja omaa lammastuotantoa on kasvatettu kysynnän mukaan.

Päätoimittaja
Teemu Pakarinen
Puh. 050 544 6457

Toimituspäällikkö
Vesa Jääskeläinen
Puh. 0400 235 788

Ulkoasu
Minna Aho AD
Puh. 040 156 9162
Kajsa Rinkinen
Puh. (09) 4767 5561

**Tilaukset ja
osoitteen muutokset**
Puh. 020 413 2636
tilaukset@pellervo.fi

Tilaaajien e-arkisto
pellervo-e-lehdet.fi

Ilmoitusten myynti
Agrimedia Oy
Tanja Forsman
Puh. 040 539 3089

Pellervo
Merja Sainio
myyntipäällikkö
Puh. (09) 4767 5573

Toimitus
PL 77 (Simonkatu 6)
00101 Helsinki
(09) 476 7501 (vaihe)
telekopio
(09) 694 8845
sähköpostiosoite
maatilanpellervo@pellervo.fi

Henkilökohtaiset sähköpostit
etunimi.sukunimi@pellervo.fi

Julkaisija
Pellervo-Media Oy

Pellervo on Aikakauslehtien
Liiton jäsenlehti
ISSN 2242-6396

Pellervo vastaa vain tilattujen
kirjoitusten ja kuvien
säilyttämisestä
ja palauttamisesta.

Painopaikka


Tämän lehden tilaajarekisteriä
voidaan käyttää
suoramarkkinointitarkoituksiin.

eläin

MAATILAN
PELLERVO

SUU SÄKKIÄ MYÖTEN

Kaikista maatalousyrittäjistä ei ole oman onnensa sepiksi, eikä kaikista ole hyväksi johtajiksi. Jääräpäinen, läpi harmaan kivenkin punnertava yrittäjä oli aikansa ihanne, mutta nykymittapuun mukaisia investointeja tekevä tila kaipaa yhä enemmän asiantuntevaa ulkopuolista apua. Ja mieluummin ennen kuin kaikki asiat alkavat kaatua päälle.

Tämän lehden sisäsivuilla käsittelemme aihetta kahdessakin eri jutussa. Ääneen pääsevät niin ProAgrian asiantuntijat, joilla on hyvä tilatason tuntemus kotieläintuotantoon, kuin asianajaja, joka on sekä kokenut yrityssaneeraaja että maataloutta hyvin tunteva agrologi.

ProAgrian Maitovalmennus-päivillä muistutettiin, että taloudellinen menestyminen luo perustan vastuulliselle tuotannolle. Valmennuspäivillä kävi myös selväksi, että tilan johtaminen tarkoittaa vieläpä eläinhyvinvoinnista huolehtimista. Sanoma oli selkeä: Tärkeintä on, että itse voi hyvin. Pitää ymmärtää realiteetit, vaikka unelmoisi isoja. Kun kehittää toimintaa, ei voi unohtaa taustaa. Kehittäminen tarkoittaa nykypäivänä usein tuotannon tuplausta, triplausta ja jopa enemmän. Työtä on voitava jakaa joko palkkaamalla työntekijöitä tai käyttämällä urakoitsijoita. Olennaista on keskittyä omaan ydinosaamiseensa.

Jos sitten asiat alkavat mennä retuperälle, niin mitä silloin pitäisi tehdä? Kokenut yrityssaneeraaja kehottaa tarttumaan talousongelmiin ajoissa, ettei tilanne pääse luisumaan käsistä. Silloin on helppompaa neuvotella rahoittajien ja tavarantoimittajien kanssa. Jos pankinjohtaja tai neuvoja sanoo, että asioita pitää alkaa tehdä toisella tavalla, sitä on syytä uskoa. Kaikkia mahdollisuuksia kannattaa käyttää hyväksi.

Mikäli maatilan talousongelmat etenevät niin pitkälle, ettei neuvotellen päästä enää eteenpäin velkojen kanssa, on edessä konkurssiin tai yrityssaneeraukseen hakeutuminen. Konkurssi on kertarysäys, siinä omaisuus myydään ja yritystoiminta loppuu. Sen jälkeen entinen maatalousyrittäjä voi hakeutua henkilökohtaiseen velkajärjestelyyn.

Suomessa haetaan konkurssiin 30–40 maatilaa vuosittain. Yrityssaneerauksen aloittaa 20–30 maatilaa. Pitkäjärteisempää sitoutumista vaativasta saneerauksesta selviää noin puolet tiloista, jotka voivat jatkaa toimintaansa tavallaan ostamalla yrityksensä takaisin.

Koska maatalousyrityksessä on poikkeuksetta kiinni suuret pääomat, kannattaa jo hyvissä ajoin miettiä tuotannon yhtiöittämistä. Osakeyhtiöksi muodostettu navetta, sikala tai kanala on helpompi realisoida myöhemmin, mikäli elämäntilanteet muuttuvat. Ensi vuoden alusta voimaan astuva neljän prosentin varainsiirtoveron poistuminen yhtiöittävilta maataloilta on tähän hyvä kannustin.

Vesa Jääskeläinen